

## MITARBEITER (M/W) AUSSENDIENST / TECHNISCHE BERATUNG HOLZBEARBEITUNGSMASCHINEN IN BERLIN/BRANDENBURG

interNeo ist ein **Investitionspartner** für mittelständische Unternehmen und Handwerksbetriebe der **Holzbearbeitungsbranche**. Mit regionalem Schwerpunkt Berlin/Brandenburg und Wirkungskreis in den neuen Bundesländern unterstützt interNeo Kunden bei Investitionen in Holzbearbeitungstechnik durch einen innovativen Dienstleistungsansatz nach dem **interNeo-Prinzip**:

- Beste Preis** durch Direkterwerbsmöglichkeit vom Hersteller
- Beste Technik** vom Spezialisten der jeweiligen Maschinenkategorien
- Optimale Beratung** (herstellernunabhängig)
- Geschulter **technischer Service** und Folgebetreuung
- Optimales **Fördermittel-/Finanzierungsmanagement**
- Maximale Nachvermarktung** von Bestandstechnik
- Effiziente Abwicklung - **ein Ansprechpartner**

interNeo ist keine Werksvertretung, sondern kooperiert mit den besten Spezialisten der jeweiligen Maschinen-/Infrastrukturkategorien. Diese sind jeweils Markenhersteller der Technik-Spezialgebiete.  
interNeo ist auf Wachstumskurs und sucht Unterstützung im Außendienst für sein innovatives Vertriebskonzept:

### IHRE AUFGABEN

- Sie stellen Kunden das *interNeo-Prinzip* vor
- Sie betreuen aktiv bekannte Geschäftspartner und bauen eine langfristige Geschäftsbeziehung aus
- Sie bauen Neukundenkontakte auf und besuchen Kunden in Ihrem Vertriebsgebiet
- Sie erstellen Angebote im Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst und den Herstellern
- Sie vertreten Ihren Arbeitgeber ggü. Kunden, Projektpartnern und Lieferanten/Dienstleistern
- Sie setzen Marketing- und Vertriebsziele mit Ihren erfahrenen Kollegen um

### IHR PROFIL

- Sie mögen Menschen, die mit dem Werkstoff Holz arbeiten
- Sie brennen für den Vertrieb und haben Freude an der Akquise und Entwicklung neuer Kundenbeziehungen
- Sie haben den Wunsch zum Wachstum des Unternehmens beizutragen
- Sie haben den Wunsch, Ihre Einkommen selbst zu bestimmen
- Sie verfügen über eine hohe Eigenmotivation und Selbstorganisation
- Sie kommunizieren gerne, handeln engagiert und kundenorientiert
- Sie sind mobil (Führerschein Klasse B)
- Sie verfügen über eine abgeschlossene Ausbildung in einem technikverwandten Handwerk oder sind Fach- oder Hochschulabsolvent mit Branchenkenntnissen
- Mindestens 2 Jahre Berufserfahrung (nicht zwingend im Vertrieb)

### WAS WIR IHNEN BIETEN

- Attraktives Gehaltspaket: Fixum + nicht gedeckelte Provision
- Arbeitsplatz mit Gestaltungsspielraum in einem wachsenden Unternehmen mit Standort Berlin
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- Aus- und Weiterbildung garantiert
- Flexible Arbeitszeiten und Unterstützung moderner Arbeitszeitmodelle
- Unterstützung durch erfahrene Vertriebsinnendienstler

**Bewerben Sie sich noch heute unter [bewerbung@interneo.berlin](mailto:bewerbung@interneo.berlin) oder rufen Sie an unter 030 / 670 63 525.**

#### Geschäftsführer:

Dipl.-Ing. Olaf Draeger, Dipl.-Kfm. Simon Resch  
HRB 176374 B Amtsgericht Berlin-Charlottenburg  
Steuernummer: 27/359/50104  
USt.-IdNr.: DE306037702

#### Bankverbindung:

Berliner Sparkasse  
IBAN: DE36 1005 0000 0190 5184 64  
BIC: BELADEV3333